

南京大學交換心得分享

(106 學年度第一學期至南京大學國際經濟貿易系交換)

國貿 3C 黃郁雯 S04420349



(上圖為全體交換生及學伴團在校園導覽時，於辦公樓前所拍攝的。)

為什麼去交換？

想去交換的這個念頭早在我高中畢業、來到東海國貿聽新生說明會的那天起，我就一直默默地放在心上了，還記得因為國貿系只看書面資料、不面試，所以便會舉辦新生說明會讓家長跟新生一同來參加，那天我還帶著稚嫩、傻呼呼的氣息跟著爸爸坐在台下聽著，台上則是輪過一位又一位的老師，後來，一位很有氣質、也帶著自信的學姊站在台前，開始跟我們分享她在南京的交換的生活，雖然對於那時候的我來說，我無從想像她口中所說的那些交換的日子到底該是什麼樣貌，但我聽著、看著學姊那閃閃發光的眼神、並且從容自信地講著在南京的生活，我就確定去交換這件事情肯定會從深層改變著一個人，所以在那場說明會上我便默默的在心中期許自己在未來幾年也能夠有能力出國交換。後來，正式進入大學生活後，日子變得自由，就在自己幾乎快忘記那時候我想交換的心願的時候，徐啟升老師帶著上一屆去南大交換的學姊到班上進行交換

宣傳，那時候坐在台下的我真的是有如當頭棒喝啊，想起了幾年前我還熱血的希望自己也能當交換生呢，所以在聽學姊分享的過程中我也一邊思考著自己是否要試著報名看看，但也因為要離開舒適圈一學期心中難免會徬徨、擔心，可是其實自己也明白沒有不去試試看的理由，所以就在跟朋友、家人聊過之後，我便沒有想太多，將資料準備好後便交出去了，自己也是抱著「如果系上願意給我這個機會那就去吧，這是個多好的機會和管道啊。」

在南大的學習心得

一下飛機，搭著巴士、經過一個小時左右的車程到南京大學，在這短短的途中我便覺得之前的那些擔心是多餘的，因為沿路上雖然都是聽得懂的中文，但因為口音還是有差異，以及路上所有標誌及標語都是簡體的，所以光是這兩個熟悉又陌生的感覺就讓我覺得新奇感會蓋過我緊張、擔心的情緒。而且南京大學的港澳台辦公室有組織了第一屆的學伴團，所以幾乎所有日常問題只要問自己的學伴都能夠順利的解決，這樣的一個組織團體雖然是毫無經驗的第一屆，但真的能帶給一個剛到異地的學生很足夠的安全感，也很謝謝各位學伴們在這半年中對我們交換生的細心照顧。

在南大我一共修了六門課、15 學分，這樣的學分數在交換生裡面是偏多的，雖然只有 15 學分，但我卻覺得不比在東海修的 20 幾學分來的輕鬆，因為每門課幾乎都沒有期中考、也不太會課堂點名，所以總成績幾乎就是取決於期末考試成績以及報告來定生死，因為一次期末考就是考整學期的大範圍，所以平時就需要規律地複習課業較重的幾個科目，這樣期末才不會成了無頭蒼蠅、想抱佛腳也不知道從哪抱。到了南大之後，也深深的感受到讀書風氣的濃厚，就算是非段考期間，在教學樓幾乎找不到空教室，不是在上課、就是有同學在自修，更別提圖書館了，要找到有插座的位置更是需要早點去才有。我平時沒課、沒行程時也特別喜歡去圖書館窩著，除了因為圖書館有暖氣之外，更是因為在一個好的環境裡讀書效率總是比較高的，看著身邊個個學生都這麼認真就會讓我也更加嚮往能在南大獲得更多知識。

其中有幾門課讓我印象深刻、也受益良多，分別是商務溝通(國貿系必修)、廣告策畫與創意(系外選修)，以及，國際市場營銷(系外選修)這三堂課。(當然!其他沒有提及的必修課的老師也都十分認真在教學，但教學方式跟在台灣的差不多，所以就沒有特別提出來。)首先是商務溝通，雖然老師不是外師，但她的教學一點也不遜於外師，她會將商業知識融合英文做教學，也會在課堂上讓我們聽相關影片做聽力順練，若課堂上沒有其他報告需要準備，每周的功課便是看一篇商業、金融或科技相關的英文文章，需要統整文章的大綱，以及自己的想法和評論交給老師，這樣的訓練或許在一開始是吃力的，但不可否認的是-這

麼做確實可以有效地增強英文實力。再來的兩門課都是系外的選修課，不論是在東海或是南大，我一直都很喜歡去接觸系外的課程，並不是因為我不喜歡國貿相關知識，而是我覺得多接觸系外的不同課程反而能增加自己的思考的能力，遇到問題時不會永遠都只有相同的解決辦法或看法，而是更能多角度的看待事情。廣告策畫與創意這門課不只是我在南大最喜歡的一門課，更可以說是我求學十幾年來排行前三喜歡的課了，老師很年輕，但她卻有著多方領域的知識背景，在課堂上她時常和我們分享各國的廣告、文案，又或者是周末她出門看見的商場行銷，她會讓同學間能夠先討論過，再將我們的想法告訴她，她從來都不會否定每個舉手發言的想法，而是絕對給予正面鼓勵，聽過一輪同學的想法後，老師也會將她的看法融合她的所有知識傳達給我們，可能用的是經濟知識、人文藝術知識、行銷知識……，老師也常常告訴我們-老師覺得重要的並不是你多會背專有名詞、我也不會考你們專有名詞的定義，而是希望你能融會貫通你曾經所學過的知識來解決問題。老師除了擁有廣泛的知識是我所佩服的之外，老師的口才也相當好，上她的課往往是充滿期待，就很像在聆聽一場精彩的演講一樣，老師一喊下課，大家不是收書包，而是情不自禁地拍手，有著這樣魅力的老師在我的求學階段中真的很少見。最後，國際市場營銷這門課也讓我吸收到很多實務上的新知，老師在這門課一共準備了十五個案例要讓同學們每週報告，一次是三個小時的課程，在前一個半小時老師會分享一個他親身的案例，剩下的一個半小時則由輪到的組別上台分析老師一開始準備好的那十五個行銷界有名的案例，這樣的上課方式不只可以讓我每周多認識兩個行銷案例，也可以在 Q&A 時間聽到同學們不一樣的想法見解。

課外活動參與

學伴們常常會在微信群組中分享有趣的課外活動、校園演講，所以除了課堂上可以獲得許多新的思考方法之外，也可以透過參加課外活動來累積更多的想法。其中，**城市生存挑戰賽**，是讓我驚呼連連的好活動，它每年都由南京大學及東南大學一起舉辦、由某房地產贊助，參加這個活動除了讓我和更多的大陸本地生成為朋友之外，這個活動本身的主要支幹就是我很喜歡的，它顧名思義，因為是城市生存挑戰賽，所以活動並不是單純舉辦在一個校區內，而是以南京市市區為活動範圍，且主辦單位會在一開始給各組 10 塊人民幣，我們需要靠這 10 塊人民幣在南京市市區移動、闖關，除此之外，我們還需要想辦法賺錢，接著我們想了各種辦法：(1)買進產品後增加它的產品價值再賣出去(2)想辦法找到願意將產品以成本價賣給我們的店(3)找間願意讓我們只兼職幾小時的店家(4)街頭賣藝。這四個辦法我們都有嘗試實行，但因為在找店家兼職的過程中頻頻碰壁，沒有店家願意讓我們只兼職兩、三個小時(但也有其他小組成功找到願意讓他們兼職的店家)、而街頭賣藝，我們只有一個組員會跳爵士舞，其他人都沒有底子，且學一支舞蹈所需花費的時間太長了，所以最後我們選擇採前

兩個辦法。活動一開始我們便選擇一邊在南大鼓樓校區附近先把贊助商的傳單發完、先拿到五塊人民幣，一邊找文具店準備買造型氣球（主辦單位有安排一些做完就可以跟輔陪拿到錢的任務），買了造型氣球及打氣筒就花了近12塊人民幣，我們選擇邊走邊折氣球，幾乎是遇到人就上前推銷，有的人轉頭就走、有的人質疑我們活動到底有甚麼意義、當然也有人很樂意的幫助我們要我們加油，而我們沒有特別定價，收到的金額從一塊、五塊、到十塊人民幣都有，第一項小本生意在移動到第二關卡前就全數賣完了，還算是有賺一點錢。第三個關卡地點是在夫子廟，我們那關結束的意外快速，所以我們就待在夫子廟到處物色有甚麼可以賣的（在找商品的途中，有看見別組在賣自拍棒），後來我們發現有一攤賣糖葫蘆的婆婆在收攤！所以我們便過去詢問她能不能用批發價跟她買幾根糖葫蘆，婆婆人很好的答應我們的要求，最一般的仙楂糖葫蘆批發價只需要3塊人民幣，我們進了十支，而一支的市場價是10塊人民幣；水果糖葫蘆批發價是5塊人民幣，我們進了五支，而一支市場價是15塊人民幣，但我們統一都賣10塊人民幣，全部賣完在扣掉成本也賺了95人民幣了。而最後地點在玄武湖，周末那邊會有很多家長帶小孩野餐，所以最後一站我們選擇去水果行買一些水果、用牛皮紙加以包裝後售出，但成效很差，後來我們也都累了就把水果分給工作人員吃了哈哈，但整天就靠著最初的10塊錢能賺到100多塊人民幣我們也是很滿足了。最後會有一個分享會，在分享會上可以聽到前三名是用甚麼手法將10塊錢滾成500塊、700塊及1000塊人民幣，真的是太讓人佩服了，聽完、也自己經歷過後，我發現從商、買賣這件事真的事要快狠準的挑選正確商品、在正確的時機進市場才有用啊。



左圖為活動期間的照片。

交換後的心境成長

去了大陸之後，打破了很多我的既定印象，常常會有「恍然大悟、原來他們遇到這樣的情況是會這樣處理啊」的感覺。每個人都學過文化差異、也都知道每個人是獨立的個體不可能完全相同，但這種知道其實只是最表層的知道，唯有將自己丟進那樣的一個環境才能達到更深層的「知道」文化差異是怎麼一回事。也能知道原來大陸的電子商務、共享產業發展得如此蓬勃了(這都是台灣可以學習的地方)，而不是活在自己的想像中，想像著大陸是怎樣的一個地方，去了也才能體會排隊對他們來說是家常便飯，畢竟是 13 億人口呢。雖然在那邊的生活不全然都是發生好事，當然也有發生一些讓人煩躁、讓人手足無措的事，但高興的是我都能受到好多人的幫助然後順利解決，也從中學到一些經驗，我真的覺得自己是很幸運的小孩能夠經歷一段這麼美好的日子。

在去交換之前，我一直都很害怕自己能力不夠好，所以不敢爭取很多事，常常在日子裡留下遺憾，但去了交換之後，因為修的課比在台灣少，而且南大很美很適合慢悠悠地走，所以我通常都會花 20 分鐘走路去上課而不是騎腳踏車，這段路程通常是我和自己內心對話的時間，我會開始面對自己的內心，開始思考我想要我的日子長甚麼樣貌?我如果現在不做這件事我以後會不會後悔?我想在踏入職場前完成什麼樣事?我回台灣後該安排甚麼規劃?等等諸如此類的問題。所以我發現回台灣後，我因為猶豫而留下遺憾的頻率變少很多，我開始積極學習任何我有興趣的事，也開始將日子過得更有規劃，雖然很累，但內心明顯比之前來的更加富足。